

TOUR COLOMBIATEX DE LAS AMERICAS 2014

6D/5N: Medellín



Tour Colombiatex de las Américas 2014

Visita la ciudad de Medellín - Colombia
Del 20 al 25 de enero de 2014

ORGANIZA:

Tecnogiras
RED LATINOAMERICANA DE TURISMO TÉCNICO

CELULAR PERU (51) 994859951 / CELULAR COLOMBIA (57) 3007803457

consultas@tecnogiras.com / www.tecnogiras.com

Itinerario Detallado

ENE 20 DÍA 1: MEDELLIN | INC: C

Llegada a la ciudad de Medellín, asistencia y traslado al hotel. Cena de bienvenida en el hotel. Alojamiento en Medellín.

ENE 21 DÍA 2: MEDELLIN | INC: D

Desayuno, en la mañana traslado a Plaza Mayor Medellín para Inauguración de la Feria Colombiatex de las Américas. A la hora coordinada traslado al hotel. Alojamiento en Medellín.

ENE 22 DÍA 3: MEDELLIN | INC: D

En la mañana, nos trasladamos hacia la Feria Colombiatex, realizamos un tour guiado por el personal de INEXMODA. A la hora coordinada traslado al hotel. Alojamiento en Medellín.

ENE 23 DÍA 4: MEDELLIN | INC: D

En la mañana, nos trasladamos hacia la Feria Colombiatex, asistencia a rueda de negocios. A la hora coordinada traslado al hotel. Alojamiento en Medellín.

ENE 24 DÍA 5: MEDELLIN | INC: D/A

En la mañana, realizamos un recorrido por la ciudad de Medellín, sus plazas, parques y zonas turísticas. Realizamos un paseo por sus sistemas de trenes y cables. Almuerzo, en la tarde, finalizaremos nuestro tour con una tarde de compras en lugares a elección acompañados por el personal de TECNOGIRAS. A la hora coordinada traslado al hotel. Alojamiento en Medellín.

ENE 25 DÍA 6: MEDELLIN | INC: D

A la hora coordinada traslado al aeropuerto para su vuelo de salida internacional.

Fin de nuestros servicios.

PRECIOS POR PERSONA EN USD:

CIUDAD	HOTEL BOUTIQUE	NOCHES
MEDELLIN	GHL CONFORT SAN DIEGO 4 *	5
TOTAL DE NOCHES		5

TARIFAS	SIMPLE	DOBLE
	1.035	822

CIUDAD	HOTEL STANDAR	NOCHES
MEDELLIN	33 CONQUEST 3 *	5
TOTAL DE NOCHES		5

TARIFAS	SIMPLE	DOBLE
	795	690

PRECIOS INCLUYEN:

- 5 noches de alojamiento en los hoteles seleccionados con desayunos e impuestos incluidos.
- Traslados, visitas y excursiones en base a servicios en regular.
- City tour en Medellin.
- Traslados diarios a la feria.
- Celular para coordinar reuniones.
- Coordinación de reuniones.
- Facilitador para negocios.
- Alimentación según se menciona en el programa.
- Ingresos por tres días a la feria Colombiatex.
- Tarjeta de asistencia en viaje.

PRECIOS NO INCLUYEN:

- Boletos aéreos nacionales e internacionales.
- Bebidas en las comidas mencionadas en el programa y servicios no mencionados.

¿POR QUÉ ASISTIR A COLOMBIATEX DE LAS AMÉRICAS?

- En sus 25 años, Colombiatex de las Américas ha demostrado ser un excelente escenario de negocios, reuniendo la oferta y demanda alrededor de los textiles, los insumos para la confección, el calzado y la marroquinería y los procesos productivos, así como los químicos y demás integrantes del Sistema Moda.
- Por la posibilidad de encontrar nuevos proveedores nacionales y extranjeros que participan como expositores en la Feria.
- Porque al reunir una amplia oferta de productos y servicios bajo un mismo techo, usted podrá comprar más en un solo lugar, evitando desplazamientos y mayores costos, haciendo más efectivo su viaje.
- Porque podrá actualizarse en temas de moda con las conferencias de nuestro Pabellón del Conocimiento Inexmoda – UPB. Este año, como parte de nuestras estrategias de formación y actualización de los empresarios, tendremos varias conferencias de talla internacional, de manera gratuita durante la Feria.
- Por el Foro Textil y de Insumos para la confección y el hogar, donde encontrará la información de moda textil para la temporada Primavera/Verano 2014 a través de una muestra representativa de las telas y los insumos que ofrecerán todos los expositores de la Feria. Además, contará con dos charlas diarias que complementarán la información de moda para la temporada.

ATENCIÓN AL COMPRADOR

Con el fin de facilitar la agenda de negocios de compradores nacionales e internacionales durante Colombiatex de las Américas, se pondrá a disposición un completo paquete gratuito de apoyo al comprador:

- Asesoría en la agenda de citas de negocios a la medida (previa solicitud del visitante)
- Listado de expositores
- Agenda de ciudad y agenda turística complementaria
- Facilitadores bilingües de negocios totalmente capacitados para brindar apoyo en traducción, orientación y logística en general
- Tendrá a su alcance atención personalizada en el stand de Inexmoda ubicado en el Cerramiento de la Feria

CIERRE COLOMBIATEX DE LAS AMÉRICAS 2013

- 32.429 visitantes nacionales y extranjeros se registraron para la edición número 25 de Colombiatex de las Américas, un 2,75% más que en 2012
- 1.699 compradores internacionales
- 15.600 personas se capacitaron de forma gratuita en el Pabellón del Conocimiento Inexmoda – UPB, 11.700 se conectaron a través de internet para seguir las charlas

Medellín, 24 de enero de 2013. Con oportunidades de negocios por US\$ 152,5 millones concluyó de manera exitosa Colombiatex de las Américas 2013, reafirmandose como la vitrina más importante para los negocios del Sistema Moda de Latinoamérica.

En su edición número 25, esta importante plataforma tuvo como invitado especial al TLC entre Colombia y la Unión Europea con el fin de “tejer” nuevas e interesantes oportunidades de negocio entre los empresarios. Además, fue el escenario para plantear la necesidad de iniciar el camino donde cada uno de los actores del sector se integre y trabaje mancomunadamente de cara a construir una imagen país como lo han hecho Inglaterra, Italia, Francia y Brasil.

Carlos Eduardo Botero Hoyos, presidente ejecutivo de Inexmoda, explicó que “esta vez tuvimos 1.699 compradores internacionales de 27 países, dentro de los cuales se destaca el apoyo de Proexport, que trajo una importante delegación de ellos. Los compradores vinieron de países, como: Alemania, Arabia Saudita, Austria, Bélgica, Brasil, Canadá, Chile, China, Corea Del Sur, Costa Rica, Curacao, Ecuador, Emiratos Árabes Unidos, España, Estados Unidos, Finlandia, Francia, Holanda, Honduras, India, Inglaterra, Italia, Jamaica, Japón, Líbano, México, Noruega, Nueva Zelanda, Pakistán, Portugal, Puerto Rico, República Checa, Republica Dominicana, Rusia, Singapur, Suiza, Tailandia, Taiwán, Turquía, Uruguay y Venezuela, entre otros”.

De acuerdo al reporte entregado por Proexport, durante los tres días de la feria se generaron oportunidades de negocios por US\$93,6 millones. El top 5 de compradores fueron: Estados Unidos, México, Venezuela, Ecuador y Puerto Rico.

“En general se dio un interés muy grande por las empresas por el paquete completo. Los compradores de Europa, Estados Unidos, Caribe y Centroamérica, entre otros, se mostraron dispuestos a lograr que Colombia sea el principal proveedor de insumos y superar a Asia en ese sentido. Los países de Europa buscaban y encontraron principalmente en Colombia producto terminado donde las telas, las innovaciones y la calidad son un factor diferenciador: esta es una de las fortalezas más importantes del país. Para algunos países de Suramérica, Colombia es un proveedor importante para los insumos textiles”, señaló Ricardo Vallejo, vicepresidente de Exportaciones de Proexport.

Este año, la Feria superó las expectativas de ingreso de visitantes, registrando un total de 32.429 personas, es decir un 2,75% más que en 2012. De este consolidado, 8.469 correspondieron a compradores nacionales, 1.699 compradores internacionales y 15.600 asistentes al Pabellón del Conocimiento.

Gracias a la misión de compradores nacionales, 28 empresarios de Bogotá, Barranquilla, Cali, Cúcuta, Bucaramanga, Ibagué, Santa Marta, Ipiales, Paipa Boyacá, Cartago y Dosquebradas invitados por el proyecto Medellín Ciudad Cluster, un proyecto liderado por la Alcaldía de Medellín en alianza con la Cámara de Comercio de Medellín para Antioquia, Acopi Antioquia, Esumer e Interactuar, con el respaldo Cluster Textil/Confeción, Diseño y Moda, se dieron cita en la Feria para dinamizar el consumo interno, dejando un balance parcial de 206 empresas, con oportunidades de negocios por US\$1.8 millones. En total se realizaron 394 citas con una efectividad del 86%.

FORMA DE PAGO

DESDE PERU

1º Paso: Comprar pasaje de avión Lima-Medellín-Lima, con fecha de salida el lunes 20 de enero y regresando el sábado 25 de enero. Aerolíneas: TACA, LAN, AVIANCA, COPA. Mientras más pronto compre el pasaje obtendrá tarifas más económicas.

2º Paso: Llenar ficha de inscripción de Tour Colombiatex 2014.

3º Paso: Debes depositar o hacer una transferencia del 100% del monto de inscripción, hasta el día 6 de enero del 2014, a la Cuenta Corriente en Dólares del Banco de Crédito BCP: 191-2084033-1-47 a nombre de P&C Destinos y Negocios SAC.

4º Paso: Recibirá la confirmación de Tecnogiras y el material de participante.

DESDE OTROS PAISES (EXCEPTO COLOMBIA)

1º Paso: Comprar pasaje de avión saliendo desde su ciudad de origen hasta Medellín-Colombia (ida y vuelta), con fecha de salida el lunes 20 de enero y regresando el sábado 25 de enero de 2014. Aerolíneas: TACA, LAN, AVIANCA, COPA. Mientras más pronto compre el pasaje obtendrá tarifas más económicas.

2º Paso: Llenar ficha de inscripción de Tour Colombiatex 2014.

3º Paso: Debe realizar un envío western unión del 100% del monto de inscripción, hasta el día 6 de enero del 2014, dirigido a Lina María Vásquez Ángel (Medellín-Colombia), seleccionando la opción de pago a las 24 horas, por tener un cargo por envío menor.

4º Paso: Recibirá la confirmación de Tecnogiras y el material de participante se le entregará a su arribo al aeropuerto de José María Córdova.

FECHA LIMITE DE CONFIRMACION DE PARTICIPACIÓN

- Lunes 6 de enero del 2014.
- La confirmación del viaje se realiza únicamente con la cancelación del 100% del monto de inversión en los plazos pactados.
- No espere el último momento y asegure su participación hoy mismo.
- Descargue, llene y envíe su ficha de inscripción a consultas@tecnogiras.com para asegurar su vacante y no se quede sin la opción de formar esta experiencia inolvidable.

CONDICIONES

1. DOCUMENTACIÓN

Todos los viajeros, sin excepción (niños incluidos), deberán llevar en regla su documentación personal y familiar correspondiente según las leyes del país o países que se visitan. Es responsabilidad de cada viajero tener su pasaporte vigente y dotado de todos visados necesarios. El organizador declina toda responsabilidad en caso de que el viajero sea rechazado por no cumplir algunos de los requisitos que se le exigen o por defecto de su pasaporte, siendo por cuenta del viajero cualquier gasto que se origine, aplicándose en estas circunstancias las condiciones establecidas por la cancelación de servicios. Es necesario que el viajero comunique por escrito a la Agencia de Viajes los datos correspondientes. Todos los pasajeros deberán llevar su documentación en regla, siendo de total responsabilidad del pasajero los problemas e inconvenientes que pudieran surgir por el incumplimiento de esta norma. No es considerado “anulación por fuerza mayor” la interrupción o no presentación al programa por este motivo u otros originados como consecuencia de la denegación de paso a algún país.

2. TARIFAS

- 2.1 Los precios mencionados en el itinerario están expresados en dólares americanos por persona según acomodación
- 2.2 El precio anunciado solo cubre la porción terrestre y no está sujeto a cambios, por lo cual la entidad o personas contratantes del servicio tienen la seguridad de que se respetarán.
- 2.3 En ningún caso el precio de la gira incluye pasajes de avión, por lo que el viajero debe comprar directamente su pasaje con la aerolínea.

3. RESERVACIONES

Las reservaciones deberán ser solicitadas con la mayor anticipación posible para bloquear los espacios correspondientes, éstas deberán llegar vía mail con la Ficha de Inscripción. No podrá considerarse ninguna reserva efectuada ni solicitada mientras no exista una confirmación escrita de parte de los organizadores.

4. HORA DE LLEGADA Y ENTREGA DE HABITACIONES

En general, la hora prevista de entrega de habitaciones de los hoteles a los pasajeros/ clientes es a partir de la 14.00 horas, pudiéndose dar el caso de que, aunque el cliente llegue con anterioridad al hotel, no se le pueda facilitar la habitación hasta esa hora. Por otro lado, el cliente deberá dejar libre su habitación el día de su salida antes de las 12.00 horas o, caso contrario, se verá obligado a pagar el correspondiente suplemento por utilización de la habitación.

5. VALIDEZ

Cada uno de los itinerarios tiene indicada la fecha de validez de las tarifas, por tanto, la aplicación de estas condiciones, están comprendidas entre las fechas de inicio del primer y fin del último servicio.

6. EQUIPAJE U OBJETOS PERSONALES

6.1 El equipaje y demás enseres personales no son objeto de Contrato de Viaje, entendiéndose a todos los efectos que el viajero los conserva siempre consigo, cualquiera que sea la parte del vehículo o del hotel en que sean colocados, y que son transportados por el viajero por su cuenta y riesgo, sin que el Operador pueda ser obligado a responder



contractual o extracontractualmente por la pérdida o daños que puedan sufrir por cualquier causa. Se recomienda a todos los clientes que estén presentes en todas las manipulaciones de carga y manejo de sus equipajes y efectúen la oportuna reclamación a las compañías transportistas o al hotel en el momento de observar alguna deficiencia, daño o desaparición de sus enseres.

6.2 En el caso de pérdida o extra vía de alguna pieza de equipaje o demás enseres, será responsabilidad única y exclusiva del pasajero informar de inmediato a las autoridades competentes del país donde ha acontecido el hecho, mediante denuncia policial y presentación obligatoria de una reclamación formal por escrito cumplimentando la correspondiente Hoja de Reclamación Oficial frente a los prestatarios finales (hoteles que presten servicio de maleteros o custodia de equipajes, restaurantes, cruceros, aerolíneas etc.).

7. CANCELACIONES

7.1 SANCIONES POR CANCELACION DE CUPO: Cualquier cancelación posterior a la reserva, conlleva a cobro de gastos de gestión y reservas de acuerdo con la cercanía de la fecha de salida, correspondiente a un porcentaje del valor total del plan:

- DE 30 DIAS A 20 DIAS 10%
- DE 19 DIAS A 15 DIAS 25%
- DE 14 DIAS A 10 DIAS 50%
- DE 09 DIAS AL DIA DE LA SALIDA 100%

7.2 La no presentación el día del inicio, o cancelación un día antes, supondrán el 100% de gastos de cancelación, además se facturara cualquier gasto o cargo adicional que se pueda producir.

7.3 Todos los servicios no tomados o cancelados voluntariamente por los clientes durante su itinerario no serán reembolsados.

8. RECLAMACIONES

8.1 Las reclamaciones serán atendidas siempre que se reciban por escrito adjuntando los cupones /vouchers no utilizados, o las oportunas certificaciones de los prestatarios de los servicios.

8.2 Las reclamaciones que se reciban con posterioridad a los tres meses de la terminación de los servicios contratados, no serán admitidas como tales, debido a la demora incurrida.

8.3 En el caso de que el pasajero considerase que ha acontecido algún incumplimiento sobre nuestro programa publicado, se deberá informar de inmediato al respecto del incumplimiento detectado para tratar de buscar una resolución urgente al mismo. Si no se ha cumplido este aspecto en el caso de reclamación posterior la carga de la prueba de los acontecimientos corresponderá al consumidor. En caso de que incumplimiento se produzca por los servicios de los prestatarios finales (hoteles, restaurantes, cruceros, etc.), el pasajero-cliente deberá de presentar in-situ una reclamación formal por escrito cumplimentando la correspondiente Hoja de Reclamación Oficial del prestatario final. De esta forma se da la posibilidad de solventar el problema de inmediato o bien para poder procesarlo de forma efectiva con posterioridad, no quedando a mero efecto informativo-comentario de viaje.

9. RESPONSABILIDADES

9.1 En nuestra calidad de Operadores de estos programas, declaramos explícitamente que actuamos como intermediarios entre los clientes, por una parte, y personas u entidades llamadas a proporcionar los servicios en los diferentes itinerarios, tales como empresas de transporte, hoteles, líneas aéreas, ferrocarriles, líneas marítimas, otras agencias mayoristas, etc., por la otra, responsabilizándonos del cumplimiento de los servicios mencionados en los programas, pero declinando toda responsabilidad por: retrasos, huelgas, terremotos, cuarentenas o demás causas de fuerza mayor, así como cualquier pérdida, daño, accidente o irregularidad que pudiera ocurrir a los pasajeros y sus pertenencias, cuando estos sean motivados por terceros y, por tanto, ajenos al control del Operador y/o sus agentes afiliados. Igualmente quedamos exentos de cualquier perjuicio por modificación o retraso en los trayectos aéreos que se incluyen en los diferentes programas.

9.2 Si en alguna de las fechas de los programas o, en cualquier otro itinerario para el que se apliquen estas Condiciones Generales, por dificultades de alojamiento o cualquier otra causa justificada, los clientes no pudiesen ser alojados en la ciudad indicada, lo serán en hoteles de igual o superior categoría en sus alrededores, sin que los clientes puedan reclamar por esta eventualidad.

10. NOTAS GENERALES

10.1 En el caso de que, en alguna de las salidas de los programas, no se llegara al mínimo de participantes establecido en cada programa o, por causa de fuerza mayor, los Operadores se vieran obligados a cancelar esta salida, los clientes inscritos en ese momento no tendrán más derecho que el reembolso de la cantidad abonada hasta ese momento. Igualmente en algunas de las salidas podría darse el caso que al no cubrir el mínimo de participantes, el operador se reservara el derecho a ofrecer fecha próxima alternativa en salida regular, o bien cobrar un suplemento para realizar la operación en forma privada.

10.2 Es responsabilidad del pasajero las gestiones necesarias con las compañías aéreas para la reconfirmación de sus reservas y asientos, así como la de cualquier modificación de horarios que esta (la compañía aérea) pudiera llegar a plantear, debiendo de hacernos llegar con la mayor celeridad la información oportuna para poder prestar correctamente los servicios de traslados y demás incluidos en su viaje. Para ello ponemos a su disposición nuestros Teléfonos de Atención al Pasajero 24 Horas que se incluye en el voucher de servicios.

11. ACEPTACION DE LAS CONDICIONES

Al efectuar la reserva de uno de nuestros programas, o aceptación de cualquier itinerario o servicio, queda establecido que el viajero o cualquier otra Empresa mediadora en su compra, se dan por enterados, aceptando todas y cada una de las condiciones e indicaciones expuestas en cada uno de los diferentes apartados del conjunto de estas Condiciones Generales.

RESERVAS